KOCK + VOESTE

analysieren optimieren gewinnen

Machen Sie mehr aus Ihren Möglichkeiten!

Leistungs- und Abrechnungsoptimierung für Humanmediziner

Häufige Schwächen in der ärztlichen Abrechnung

- nicht beantragte bzw. in Anspruch genommene **QZV** (qualifikationsgebundene Zusatzvolumen)
- unterdurchschnittliche **extrabudgetäre Leistungen** (Prävention, DMP etc.)
- **mangelnde Nutzung** von HVM-/HVV-Regelungen (z. B. Kooperationsgrad)
- zögerliche **IGeL-Preisgestaltung**
- unvollständige **GOÄ-Abrechnung** (fehlende, falsche oder ungünstige Ziffern)
- zaghafter Umgang mit **GOÄ-Steigerungs-faktoren**
- unzureichende **Nutzung der Praxissoftware** (Statistiken, Recall, Ziffernketten etc.)

Eine statistische Potenzialanalyse zeigt Ihnen die Möglichkeiten zur Honorarsteigerung auf

- analysiert auf rechnerischem Wege
  - *Aufteilung des KV-Honorars in Leistungsbereiche*
  - *Fallwertvergleich und -entwicklung*
  - *Bewertung der Fallzahlzuwachsbegrenzung, -abstaffelung und -obergrenze anhand von Fachgruppenvergleichen*
  - *Ausschöpfung der Leistungen mit und ohne Begrenzung*
  - *Betrachtung von Laborhonoraren und Wirtschaftlichkeitsbonus*
  - *unterdurchschnittlich, überdurchschnittlich und gar nicht abgerechnete Leistungen*
- stellt den Ist-Werten auf Basis der Ist-Fallzahlen Norm-Werte gegenüber
- berechnet die Differenzen zur Vergleichsbasis als Zielkorridor für Ihr Potenzial

Eine GOÄ-Analyse offenbart die Spielräume in der Privatabrechnung

- Folgende **Unterlagen** bilden die Grundlage Ihrer Potenzialermittlung:
  - ***GOÄ-Statistik***
  - ***Preisliste*** *für Privatleistungen*
  - *repräsentative* ***Privatrechnungen***
  - *dazugehörige* ***Karteikarten/Befunde*** *(anonymisiert)*
- Die **GOÄ-Analyse** stellt den tatsächlich abgerechneten Leistungen die zulässigen und möglichen Abrechnungen gegenüber.
- Sie erhalten Hinweise zur Verbesserung Ihrer Dokumentation.
- Sie erkennen auf einen Blick Ihr **Potenzial**. Das schafft **Sicherheit**, spart **Zeit** und bringt **Geld**.

Was Ihnen begleitend helfen kann, Ihre Erträge zu sichern

- ein **Kommunikations- und Verkaufstraining** für Sie und Ihre Mitarbeiter
- ein **Strategie-Workshop** für die Bestimmung der langfristigen Ausrichtung Ihrer Praxis
- ein **Organisations-Workshop**, um Ihre Abläufe zu trimmen und Ihre Mitarbeiter zu trainieren
- ein solides **Marketingkonzept**, um Ihre Praxis und deren Leistungen nachhaltig im Bewusstsein Ihrer Zielgruppen zu verankern
- ein begleitendes **Management-Coaching**, um Ihre weitere Entwicklung kritisch zu begleiten und abzusichern

Die Potenzialanalyse der Kock + Voeste GmbH weist Ihnen den richtigen Weg

- Sie erhalten realistische **Vorgaben für** Ihr mögliches **Wachstum**, z. B. mit einer Wochenübersicht.
- Sie erhalten eine **expertengetragene Bestätigung** Ihres beizubehaltenden Kurses.
- Sie erkennen **Ansätze** für Honorarwachstum.
- Sie wissen, wie Sie **Liquidität und Sicherheit** gewinnen.
- Sie **sparen Zeit** durch den Einsatz von Experten.
- Sie wissen, wie Sie im **Vergleich zu den Besten** und dem Durchschnitt abschneiden.
- Sie können **finanzielle oder wirtschaftliche Entscheidungen** besser treffen und überzeugender argumentieren.
- Sie gewinnen **Unabhängigkeit**, weil Sie an der Erreichung eigener Ziele arbeiten.

Sie wollen mehr über Kock + Voeste wissen?

Alle Mandanten und Geschäftspartner profitieren von:

- *über 30-jähriger Erfahrung*
- *über 30-jähriger exzellenter Beratungsleistung*
- *über 30-jähriger erfolgreicher Kooperation mit Partnern*

Wir unterstützen unsere Mandanten erfolgreich in der Entwicklung und Umsetzung aller Maßnahmen des erfolgreichen Managements.

Die Geschäftsführer stellen sich vor I

Jonas Kock

Mitinhaber und Geschäftsführer der
KOCK + VOESTE GmbH

langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und Entwicklungsprozessen, vornehmlich im Gesundheitswesen

Qualifikationen
Bachelor of Arts Betriebswirtschaftslehre, Systemischer Prozessbegleiter, Fachberater Heilberufe, Autor

Berater für
Gründungen, Optimierungen, Praxisentwicklung, Controlling und Sanierungen

Kontakt
jonas.kock@kockundvoeste.de

Die Geschäftsführer stellen sich vor II

Stephan F. Kock

Mitinhaber und Geschäftsführer der
KOCK + VOESTE GmbH

langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und Entwicklungsprozessen, vornehmlich im Gesundheitswesen.

Studium der Theologie und Psychologie

Sanierungsberater (KMU), Supervisor (DGSv), Systemischer Coach (SG) und Prozessbegleiter (BiF), Wirtschaftsmediator (Steinbeis), Mediator (IHK), Qualitätstrainer (EFQM, QEP), Autor, Moderator und OE-Entwickler (FAKD), seelsorgerliche Ausbildung (HdK)

Kontakt
stephan.kock@kockundvoeste.de

Die Partnerinnen stellen sich vor III

Ute C. Amting

Partnerin der
KOCK + VOESTE GmbH

langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und Entwicklungsprozessen im Gesundheitswesen mit den Schwerpunktthemen Praxis- und Unternehmensanalyse sowie Praxis- und Unternehmenssteuerung, Organisationsentwicklung und Qualitätsmanagement

Diplom-Kauffrau, Hotelkauffrau, Systemischer Coach (SG), EFQM-Assessorin, Qualitätsbeauftragte (DGQ), Sanierungsberaterin (KMU)

Kontakt
ute.amting@kockundvoeste.de

Die Partnerinnen stellen sich vor IV

Katrin Ueberschär

Partnerin und Prokuristin der
KOCK + VOESTE GmbH

langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und Entwicklungsprozessen im Gesundheitswesen mit den Schwerpunktthemen Praxis- und Unternehmensanalyse sowie Praxis- und Unternehmenssteuerung, Organisationsentwicklung und Qualitätsmanagement

Bankbetriebswirtin, Systemischer Coach (SG), Autorin

Kontakt
katrin.ueberschaer@kockundvoeste.de

Kock + Voeste
Beratungsgrundsätze – Werte schaffen Erfolge

Fähigkeiten + Erfahrungen: Wir übernehmen ausschließlich Aufträge, für deren Bearbeitung wir alle erforderlichen Fähigkeiten und Erfahrungen bieten können.

Vorteile für Mandanten: Wir empfehlen unsere Dienste ausschließlich unter der Voraussetzung, dass unsere Arbeit für den Mandanten Vorteile bringt.

Realisierung der Vorschläge: Wir arbeiten Empfehlungen aus und wirken aktiv bei der Realisierung der Vorschläge mit.

Unabhängigkeit von Dritten: Wir sind grundsätzlich eigenverantwortlich tätig und akzeptieren in der Ausübung unserer Tätigkeit keine Einschränkung unserer Unabhängigkeit durch die Erwartungen Dritter.

Unvoreingenommenheit + Objektivität: Wir erstellen keine Gefälligkeitsberichte, sondern führen unsere Beratung unvoreingenommen und objektiv durch.

Neutralität: Wir verpflichten uns zur Neutralität gegenüber Lieferanten von Geräten, Hilfsmitteln und Diensten, die zur Verwirklichung von Vorschlägen erforderlich sind.

Honorar: Wir berechnen Honorare, die im richtigen Verhältnis zu Umfang und Inhalt der durchgeführten Arbeiten stehen und vor Beginn der Beratungstätigkeit mit dem Mandanten abgestimmt worden sind.

Referenzauswahl – Nicht nur Ärzte + Zahnärzte vertrauen uns

Über 30 Jahre Beratungserfahrung: Betreuung von mehr als 12.500 ambulanten Gesundheitsunternehmen bundesweit

Seminare und Schulungen: über 36.000 Seminarteilnehmer seit 1989

Beratungsförderung durch BMWi möglich: qualifizierter und anerkannter Berater für gesetzliche Fördermöglichkeiten

Schulungsförderung: etablierte Schulungen für Führungskräfte, Inhaber und Mitarbeiter

Branchenspezifische Schulungen: spezielle Schulungsprogramme für Banken, Pharmaindustrie, KVen, KZVen, Kammern, Apothekerverbände, Akademie für Selbstverwaltung und Praxismanagement, FVDZ und zahlreiche weitere Einrichtungen und Unternehmen im Gesundheitswesen

Kooperationen: Zusammenarbeit mit verschiedenen Körperschaften und Verbänden des ambulanten Gesundheitswesens

Veröffentlichungen: Vorträge, Fachseminare, Referate und Buchveröffentlichungen zum Beratungsspektrum

Seminare und Dozententätigkeit: bundesweite Seminare und Vorträge in Kooperation und als Eigenveranstaltungen

Mitgliedschaften: aktive Mitgliedschaften in branchenbezogenen Verbänden und Organisationen wie DGQ, DGSV, EFQM und anderen

Kock + Voeste
Qualität ist unsere Strategie

Existenz gründen

Abrechnung optimieren

Qualität erhöhen

Wachstum sichern

Personal führen

Krisen meistern

Als Beratungs- und Trainingsunternehmen schätzen uns Kammern, KVen, KZVen, Apothekerverbände, Einrichtungen im Gesundheitswesen, die Deutsche Apotheker- und Ärztebank, Sparkassen sowie zahlreiche andere Banken, Finanzdienstleister und Steuerberater als Kooperationspartner.

Wir arbeiten seit über 30 Jahren eng mit Expertenverbünden aus Wirtschaft, Steuer und Recht zusammen.

Eine Referenzliste unserer Erfolge stellen wir Ihnen auf Wunsch gern zur Verfügung.

So können Sie Kock + Voeste erreichen

Kock + Voeste GmbH
Wolfener Straße 32-34/Haus K
12681 Berlin

Telefon 0800/31 86 000 (kostenfrei)
Telefon 030/318669-0
Telefax 030/318669-30
www.kockundvoeste.de
info@kockundvoeste.de